



2 Days Training & Workshop Yogyakarta

From Zero to Profit Recovery Collapse Brand Sektor Multifinance

Dear Clients,

MDP Consulting kembali menghadirkan pelatihan untuk menjawab tantangan terkini di dunia bisnis maupun keuangan-perbankan. Meramu berbagai kebutuhan pelatihan dunia usaha pada bidang marketing, operasional, hukum, manajemen risiko, GCG, CSR, audit-kontrol dan sebagainya.

MDP Consulting selalu menghadirkan para instruktur yang ahli dan berpengalaman di bidangnya, menjadikan pelatihan tidak hanya sekedar menyampaikan pengetahuan tapi juga sebagai ajang diskusi dan konsultasi bagi peserta. Pelatihan yang tidak hanya berorientasi pada peningkatan pengetahuan, tapi juga untuk mendukung transformasi yang dibutuhkan peserta.

Pendahuluan

Cabang mempunyai peran dominan untuk pertumbuhan dan profit perusahaan, Pengelolaan cabang yang tidak benar akan berakibat cabang collapse, Cabang yang collapse mengakibatkan kerugian perusahaan, Cabang yang collapse bila tidak ditangani dengan baik, akan sulit recovery.

Oleh karena itu dalam rangka meningkatkan kualitas dan kemampuan SDM Perusahaan, **MDP Consulting** sebagai perusahaan yang bergerak di bidang jasa peningkatan kualitas SDM perbankan menyelenggarakan **2 Days Workshop & Discussion : From Zero To Profit – Recovery Collapse Branch Sektor Multifinance**

Tujuan

Peserta diharapkan dapat :

1. Mengetahui Kondisi Cabang yang Terindikasi akan Collapse
2. Membenahi Cabang yang Collapse

Materi Training

Pendahuluan (Introduction)

- ⇒ Peran Cabang bagi perusahaan
- ⇒ Pemahaman tentang Pertumbuhan Bisnis Cabang
- ⇒ Pemahaman tentang Profit Cabang
- ⇒ Pengetahuan tentang siapa saja yang bertanggung jawab jika Caba Collapse

Indikator Awal Cabang Bermasalah

- ⇒ Kepemimpinan yang lemah
- ⇒ SDM yang lemah
- ⇒ Budaya Kerja tidak Kondusif

MDP - Consulting

Sahid Sudirman Center, 11th Suite A

Jl. Jend Sudirman No.86

Jakarta 10220, Indonesia

Tlp : 021 5213540 website: www.mdpconsulting.co.id



- ⇒ Team Work yang tidak berjalan dengan baik
- ⇒ Bisnis Menurun
- ⇒ Timbul masalah-masalah dengan Nasabah
- ⇒ Banyak Fraud
- ⇒ Kualitas Booking Memburuk
- ⇒ Kualitas Account Receivable Memburuk
- ⇒ KPI Merah 3 bulan berturut-turut

8 Langkah Pembenahan Cabang

- ⇒ Analisa Masalah Berdasarkan KPI
- ⇒ Analisa Masalah Berdasarkan Pengelolaan Cabang
- ⇒ Penjabaran Masalah & Membuat Statement Masalah
- ⇒ Membuat Strategi Perbaikan
- ⇒ Membuat Plan Perbaikan
- ⇒ Membentuk Team Recovery
- ⇒ Menentukan Time-Line
- ⇒ Eksekusi Plan Perbaikan

Monitoring Eksekusi Perbaikan Cabang

- ⇒ Laporan Progress Harian
- ⇒ Laporan Progress Mingguan
- ⇒ Laporan Progress Bulanan

Cabang dianggap telah Recovery

- ⇒ Indikator Kepemimpinan
- ⇒ Indikator Pola Kerja
- ⇒ Indikator Team Work
- ⇒ Indikator Bisnis
- ⇒ Indikator Portfolio
- ⇒ Indikator Financial

Closing Statement

- ⇒ Pernyataan Perbaikan Cabang sudah Done
- ⇒ Team Pembenahan dibubarkan

Target Peserta

- Manager HO
- Regional / Area Manager
- Branch Manager
- Credit Head
- CMO yang akan dipromosikan ke Credit Head
- Unit Kerja terkait lainnya

Jadwal Kegiatan

Hari / Tanggal : Kamis – Jum’at / 14 – 15 Novemeber 2019
Waktu : 08.30 sd 17.00 WIB
Tempat : Hotel Ayaartaa Malioboro – Yogyakarta (tentative)
Investasi : Rp. 6.750.000,-/ Peserta (tidak menginap)



Informasi Hubungi

Rahma Yuniarti

☞ **TLP – WA : 0878 8581 8700**
☞ **Email : rahma.mdp@gmail.com**

Besar harapan kami kiranya Bapak/Ibu dapat berkontribusi untuk meningkatkan kualitas SDM melalui partisipasi dan keikutsertaan pejabat terkait untuk menghadiri workshop ini. Atas perhatian dan kerjasama yang Bapak/Ibu berikan, kami mengucapkan terima kasih.