



2 Days Training & Workshop

M A L A N G

Pengenalan Kredit Non Konvensional Sindikasi – Kemitraan – Pengambilalihan

Dear Clients,

MDP Consulting kembali menghadirkan training untuk menjawab tantangan terkini di dunia bisnis maupun keuangan-perbankan. Meramu berbagai kebutuhan training dunia usaha pada bidang marketing, operasional, hukum, manajemen risiko, GCG, CSR, audit-kontrol dan sebagainya.

MDP Consulting selalu menghadirkan para instruktur yang ahli dan berpengalaman di bidangnya, menjadikan training tidak hanya sekedar menyampaikan pengetahuan tapi juga sebagai ajang diskusi dan konsultasi bagi peserta. Training yang tidak hanya berorientasi pada peningkatan pengetahuan, tapi juga untuk mendukung transformasi yang dibutuhkan peserta.

Pendahuluan

Untuk memenuhi regulasi ojk, bank membutuhkan portofolio kredit UMK dalam jumlah cukup besar. Hambatan yang dihadapi dalam hal ini adalah :

- Keterbatasan modal : bank tidak bisa menyalurkan kredit korporasi
- Keterbatasan waktu : portofolio kredit usaha kecil dibutuhkan waktu yang cukup lama

Untuk itu diperlukan suatu scheme yang memungkinkan bank untuk membukukan portofolio kredit usaha kecil melalui sindikasi, kemitraan maupun pengambilalihan.

Oleh karena itu dalam rangka meningkatkan kualitas dan kemampuan SDM Perusahaan, MDP Consulting sebagai perusahaan yang bergerak di bidang jasa peningkatan kualitas SDM perbankan menyelenggarakan **2 Days Training & Workshop : Pengenalan Kredit Non Konvensional : Sindikasi – Kemitraan – Pengambilalihan**

Tujuan

Peserta diharapkan agar dapat :

1. Memahami scheme kredit non konvensional untuk meningkatkan portofolio kredit dengan lebih cepat tanpa mengabaikan prinsip kehati-hatian
2. Mengetahui hal yang di evaluasi & risiko yang melekat dalam memberikan kredit
3. Memproses prospek kredit

Materi Training

■ **Kredit Sindikasi**

- ➔ kredit sindikasi vs kredit bilateral
- ➔ pihak yang terlibat dalam kredit sindikasi
- ➔ mekanisme kredit sindikasi

MDP - Consulting

Sahid Sudirman Center, 11th Suite A

Jl. Jend Sudirman No.86

Jakarta 10220, Indonesia

Tlp : 021 5213540 website: www.mdpconsulting.co.id



- ➔ apa yang perlu diketahui oleh participating bank
- ➔ kesalahan yang sering terjadi dalam pemberian kredit sindikasi

■ **Kredit Kemitraan**

- ➔ bentuk sinergi antara bank dengan lembaga keuangan lain
- ➔ scheme joint financing
- ➔ scheme channeling
- ➔ scheme executing
- ➔ perbandingan antar scheme joint financing - channeling – executing

■ **Pengambilalihan Pinjaman - Take Over & Asset Buy**

- ➔ kenapa kredit di take over & asset buy
- ➔ take over kredit
- ➔ beli aset kredit
- ➔ perbandingan take over dengan asset buy

Note : disarankan membawa salah satu Account yang dikelola untuk digunakan sebagai bahan diskusi selama training

Target Peserta

- ☛ Account Officer Komersial - Korporasi
- ☛ Credit Admin
- ☛ Credit Risk Reviewer
- ☛ Tim Pengembangan Produk
- ☛ Pembuat Kebijakan & Prosedur Kredit
- ☛ Pemutus Kredit
- ☛ Unit Kerja terkait lainnya

Jadwal Kegiatan

Hari / Tanggal : Rabu – Kamis / 19 – 20 Februari 2020
Waktu : 08.30 sd 17.00 WIB
Tempat : Hotel Tugu – Malang (tentative)
Investasi : Rp. 7.500.000,- /Peserta (tidak menginap)

Informasi Hubungi

Rahma Yuniarti

- ⇒ **0878 – 8581 – 8700**
- ⇒ **rahma.mdp@gmail.com**

Besar harapan kami kiranya Bapak/Ibu dapat berkontribusi untuk meningkatkan kualitas SDM melalui partisipasi dan keikutsertaan pejabat terkait untuk menghadiri workshop ini. Atas perhatian dan kerjasama yang Bapak/Ibu berikan, kami mengucapkan terima kasih.